

自社のセールスポイントを再確認し、

“売れる”印象形成を学び、リピーターを獲得する！

講師：一般社団法人教育コミュニケーション協会 代表理事

経済書作家 TVコメンテーター **木暮太一氏**

「どうすれば、売れるのか？世界一かんたんな

『売れるコンセプト』の見つけ方」



講師プロフィール：慶應義塾大学 経済学部を卒業後、富士フィルム、サイバーエージェント、リクルートを経て独立。サイバーエージェントにて、「渋谷ではたらく社長の告白」、「実録鬼嫁日記」(フジテレビドラマ化)など数々の書籍を大ヒットさせる。リクルートでは、ベンチャーキャピタル部門にてネットベンチャー向けの投資を担当し、社内のネットビジネス強化に貢献する。大学時代に自作で作った経済学の解説本が学内で爆発的にヒット。現在も経済学部の必読書としてロングセラーに。相手の目線に立った話し方・伝え方が、「実務経験者ならでは」と各方面から高評を博し、現在では、165万部のベストセラー作家。企業・大学・団体向けに多くの講演活動を行っている。

講師：一般社団法人日本おもてなしトレーナー協会 代表理事

印象エキスパート株式会社 代表取締役 **柳沼佐千子氏**

「空気を読まずに0.1秒で好かれる方法

～初対面の方との関係構築のポイント～」

当日著書を
プレゼント！



講師プロフィール：人間関係に悩み、コミュニケーション、会話、心理学、脳科学などの関連書籍で20年以上研究。実践を繰り返して、独自に編み出した好感度アップの手法「インプレッショントーク」を企業へ提供して約9年。研修や講演など年間登壇数150回超。住宅関連企業の契約率45%増や、各社員1回3時間の研修受講後に、サービス調査前比51%増を達成した都内交通機関の大企業も含め、約15,000人に影響を与えてきた。研修プログラムも体感型中心で、即実践できる内容を提供している。

■ 日 時：平成30年 **9月20日(木)** 13:30～16:30

■ 会 場：**水戸プラザホテル2階** (水戸市千波町2078-1 TEL 029-305-8111)

■ 参加費：4,000円/1名(税込み)

振込先 常陽銀行本店 普通預金口座 No.6501 口座名：(一社)茨城県経営者協会

■ 申込方法：下記「参加申込書」に必要事項をご記入のうえ、FAX(029-224-1109)またはE-mail(gotou@ikk.or.jp)にてお申込み下さい。

■ お問合せ：一般社団法人茨城県経営者協会 事務局 後藤 (TEL:029-221-5301)
茨城経協 (FAX:029-224-1109) 行き

【プロモーション強化セミナー 9月20日(木)開催】参加申込書

会社名		TEL	
住所	〒		
所属・役職名 参加者氏名			
所属・役職名 参加者氏名			

※ご記入頂きました情報は、当日の交流促進を目的とし出席者に配布・受付業務のみに使用し、行事終了次第、適切な方法で破棄致します。